

[19722]

SEAT No. _____

No. of Printed Pages : 2

SARDAR PATEL UNIVERSITY
T.Y. B.Sc. (HOME) VI Semester Examination
Monday, Date: 03/04/2017
Time: 10:00A.M. To 12:00 P.M.
Subject: Marketing (UH06EFRM01)

Total Marks: 30

Q.1 Discuss about new product development. (07)

OR

Q.1 Discuss the basis of market segmentation. (07)

Q.2 Answer any three of the following: (12)

- i. Write the features and limitations of sole proprietorship.
- ii. Explain the pricing objectives.
- iii. Discuss the types of channel of distribution.
- iv. Describe the techniques of sales promotion.
- v. What is market mix? Explain.

Q.3 Write in brief on any two of the following: (06)

- i. Qualities of salesman
- ii. Partnership deed
- iii. Transportation in physical distribution
- iv. Factors influencing price decisions

Q.4 Mention "True" or "False" in the given statements: (05)

- i. Products which are purchased frequently are known as speciality products.
- ii. Market segmentation is the first step of price determination process.
- iii. Technical knowledge is not necessary for industrial salesman.
- iv. Selection of channels depends on the type of product.
- v. Training is not required to become a good salesman.

ગુજરાતી તરજુમો

કુલ અંક: 30

- પ્ર.1 નવી પેદાશ (ઉત્પાદન) ના વિકાસ વિશે ચર્ચા કરો. (07)
અથવા
- પ્ર.1 બજાર વર્ગીકરણ ના આધારો ની ચર્ચા કરો. (07)
- પ્ર.2 ગમે તે ત્રણ ના જવાબ આપો: (12)
- સોલ પ્રોપરાઇટરશિપ ના લક્ષણો અને મર્યાદાઓ લખો.
 - કિંમત નિર્ધારણ ના હેતુઓ સમજાવો.
 - વિતરણ ની કડીઓ ના પ્રકારો ની ચર્ચા કરો.
 - સેલ્સ પ્રમોશન ની રીતો વર્ણવો.
 - માર્કેટિંગ મિક્સ એટલે શું? સમજાવો.
- પ્ર.3 ગમે બે પર ટૂંક મા લખો: (06)
- સેલ્સમેન ના ગુણો
 - ભાગીદારી કરાર
 - ભૌતિક વિતરણ મા પરિવહન
 - કીમત ને અસર કરતા પરિબળો
- પ્ર.4 નીચે આપેલ વિધાનો “સાચા” કે “ખોટા” છે તે જણાવો: (05)
- ઉત્પાદનો કે જે વારંવાર ખરીદી કરવામાં આવે વિશેષતા ઉત્પાદો (સ્પેશયલિટી પ્રોડક્ટ) તરીકે ઓળખવામાં આવે છે.
 - બજારનાં વર્ગીકરણ કિંમત નિર્ધારણ પ્રક્રિયા ના પ્રથમ પગલું છે
 - ટેકનિકલ જ્ઞાન ઔદ્યોગિક સેલ્સમેન માટે જરૂરી નથી.
 - ચેનલો ની પસંદગી ઉત્પાદન ના પ્રકાર પર આધાર રાખે છે.
 - સારા સેલ્સમેન બનવા માટે તાલીમ જરૂરી નથી
